

## 摘要

由於融資困難為大陸台商普遍面臨的問題，本研究從關懷大陸台商長期發展的角度出發，以訪談與多重個案研究法分析大陸台商融資障礙的內涵與大陸台商面對融資障礙的應對方式，發現融資障礙可能發生在台商尋求融資管道以及融資協商開始到交易結束的兩個階段。為了解決這兩種障礙，台商必須瞭解融資障礙的成因，以「盡可能排除環境中的限制，事先多預備幾條融資管道」的原則加以因應。此外，為了克服這些融資障礙，台商會採取一些解決方式與預備措施。由於障礙多、考慮因素繁雜，大陸台商在融資過程中必須面臨許多交易成本。麻煩的是，一部份的交易成本由於資訊的不足、制度的欠缺不完整、中國大陸政策的變動以及兩岸政治的難測而帶有不確定的性質，這種不確定性會使台商付出更多的交易成本加以因應，也使得台商在融資交易過程裡，無法總是選擇最佳融資決策。由於交易成本極高，有一部份台商考量到交易成本過大，索性放棄了尋求外部資金的机会，這類台商面臨的是看不見的隱性融資障礙，它將會侷限台商的長期發展。